

Ing. Francisco Pacareu
Suárez Mujica 363, Ñuñoa
+56 9 8695 8535
fpacareu@gmail.com

Ingeniero Químico Tecnólogo en refinación de petróleo y gas, graduado en el Instituto del Petróleo y Gas de Azerbaidzhan.

EXPERIENCIA LABORAL

Desde 09/1983 hasta 01/2001 Refinería de Petróleo de Cienfuegos, Cuba, durante el proceso de su construcción, arranque y puesta en marcha y posterior funcionamiento.

- 1983-1984 (1 año): **Ingeniero de planta**, supervisando los trabajos de construcción y montaje dentro del grupo de tecnología.
- 1984-1985 (1 año): **Jefe de sección** de planificación de suministros, **dirigiendo un equipo de 6 técnicos** en la actividad de suministros de equipos a la construcción, llevando el control primario de la ejecución de las contrataciones de compras.
- 1985-1989 (4 años): **Jefe del Departamento Técnico de Control y Entrega de Suministros** dirigiendo alrededor de **110 trabajadores**, a cargo de la **planificación y control** de la ejecución de los contratos de compras y su suministro a la empresa constructora para el montaje de las plantas de refinación.
- 1989-1997 (9 años): **Subdirector de Abastecimientos y Contrataciones**, dirigiendo alrededor de **160 trabajadores**, a cargo de la compra de todo el equipamiento y materiales necesarios para culminar el montaje de las plantas de refinación, **directamente con los proveedores rusos en sus fábricas y representaciones**.
- 1997-2000: **Subdirector General Principal** donde dirigía alrededor de **1600 trabajadores** atendiendo las actividades de producción, mantenimiento, operaciones, abastecimiento, transporte y comercialización de combustibles de toda la refinería.
- 2000-2001: **Jefe de un grupo nacional de trabajo** de la **empresa de petróleo y combustibles CUPET** para reorganizar el sistema de comercialización de combustibles del país, logrando rediseñar sus redes mayoristas y minoristas en todas las provincias y municipios.

Desde 01/2001 hasta 01/2021 en la representación comercial española en Cuba S.L. GONIO.

- 01/2001 hasta 02/2007 **Vendedor**. Aquí me especializaba en la **actividad de consultoría** para la compra y venta de materiales para el mantenimiento, uso general y montaje del sector de la construcción, principalmente de edificios de viviendas: **aceros**, estructuras metálicas, materiales de uso general, insumos, equipos y herramientas de todo tipo, tanto manual como eléctricas, máquinas de soldar y materiales de soldaduras, materiales para el montaje eléctrico.
Por otra parte, para los sectores de la industria pesada, además de los materiales de uso general en la industria, también me especialicé en equipos industriales como estaciones de bombeo y equipamiento industrial, plantas industriales completas para el sector del petróleo y la refinación, así generación eléctrica y de la minería del níquel. Durante esta etapa logré un nivel de facturación ascendente desde **5 millones de USD al año hasta 15 millones**.
- 03/2007 hasta 2020 **gerente de la representación** dirigiendo la actividad técnico comercial de la compañía participando en contrataciones internacionales en instalaciones de fabricantes en Europa y logrando niveles de facturación anual mínimos de **12 millones y hasta 25 millones de USD**, con un colectivo de trabajo de **12 trabajadores**.

Principales habilidades.

Idiomas: español(nativo), ruso (avanzado) e inglés(medio).

Destrezas en los procesos de consultorías en compras y ventas, dominio del uso de las herramientas de Microsoft, Excel avanzado.

Me considero una persona dispuesta a avanzar, soy dinámico y proactivo.